



Cadastrar E-mail - Telefone

Telefone.

↓
Confirme seu número de telefone para contato, com DDD seguido dos números, direto, sem hífen nem nada. Ou digite **SAIR**.

↓
XXXXXX. → **SAIR.** → **Não encontrei o telefone informado entre os contatos cadastrados.**

↓
Tudo certo. Agora pode digitar o e-mail de contato para cadastrarmos. Não esquece do @ e dos pontos.

↓
tadeu.sarmento@consensotec.com.br.

↓
Olha, mandei um e-mail para você com um código de confirmação. Por favor, digite abaixo a sequência enviada. Uma dica: copie e cole direto, para evitar erros de digitação. Se não achar o e-mail, veja também no **SPAM**. → **E-mail inválido. Digite novamente, sem esquecer do @ e dos pontos.**

↓
123456. → **Código inválido. Digite novamente ou digite SAIR.**

↓
! **Final de Ciclo Registrado.**

↓
Ótimo. E-mail cadastrado com sucesso! Pode informá-lo sempre que for solicitado durante o atendimento.

↓
Você precisa de algo mais? Se sim, deseja continuar:

↓
Com o mesmo imóvel → **Com um imóvel diferente** → **Sair**

↓
Sair

↓
Por favor, avalie meu atendimento clicando de **1 a 5**:

↓
Usuário clica de 1 a 5. Até três, o bot pede para o usuário: Que pena. Me diga o que aconteceu, para que eu possa melhorar. Depois que o usuário digita:

↓
Frase para avaliações de 1 a 3: Obrigado pela avaliação. Vou tentar melhorar da próxima vez! Caso precise de algo mais não precisa começar nossa conversa de novo. É só digitar o serviço que continuamos daqui.

↓
Usuário clica de 4 a 5. Depois que o usuário avalia:

↓
Frase para avaliações de 4 a 5: Obrigado pela avaliação. Também gostei da nossa conversa. Caso precise de algo mais não precisa começar nossa conversa de novo. É só digitar o serviço que continuamos daqui.

Frase de despedida do usuário

Clique **AQUI** para retornar.

From:

<https://www.gsan.com.br/> - **Base de Conhecimento de Gestão Comercial de Saneamento**

Permanent link:

https://www.gsan.com.br/doku.php?id=postgres:boto-nlp:cadastrar_email:telefone&rev=1586885478

Last update: **14/04/2020 17:31**

