



Negociar Débitos - Fluxo 12

Informar Entrada Maior.



Ok. Informe um valor de entrada maior que R\$149,83. Utilize vírgula para separar as casas decimais, como o exemplo que dei: 149,83.



200,00



Perfeito! Com uma entrada de R\$200,00 o saldo restante fica em R\$299,43. Quais das opções de parcelas abaixo cabe no seu bolso?



1 x R\$349,60	→	2 x R\$174,80	→	3 x R\$116,54	→	4 x R\$87,40	→	Preciso de mais parcelas	⇐	Opção de transbordo
------------------	---	------------------	---	------------------	---	-----------------	---	--------------------------------	---	--------------------------------



4 x R\$87,40 OU → **Preciso de mais parcelas**



Ótima escolha! Resumindo então: você está fazendo um parcelamento de R\$499,43, com uma entrada de R\$200,00 mais 4 parcelas de R\$74,86. Confirma sua escolha?



Confirmar. → **Cancelar.**



Confirmar.



Ótimo! Seu parcelamento foi concluído com sucesso. Enviei um e-mail com a guia de pagamento da entrada + o termo de parcelamento. Mas se quiser, você pode visualizar tudo agora, clicando abaixo:



Guia de Pagamento Baixar PDF → **Termo de Parcelamento Baixar PDF**



E não se preocupe, que as demais parcelas virão cobradas nas próximas contas do imóvel.



Você precisa de algo mais? Se sim, deseja continuar:



Com o mesmo imóvel	→	Com um imóvel diferente	→	Sair
-------------------------------	---	--------------------------------	---	------



Sair



Deixe sua avaliação, escolhendo abaixo:



Usuário escolhe de 1 a 5.



Até 3 (muito ruim, ruim, razoável) veja o fluxo AQUI → **De 4 a 5 (bom, excelente) veja o fluxo AQUI**

Clique **AQUI** para retornar.

Last update: 20/11/2020 19:49
postgres:boto-nlp:parcelamento:entrada https://www.gsan.com.br/doku.php?id=postgres:boto-nlp:parcelamento:entrada&rev=1605901781

From:

<https://www.gsan.com.br/> - **Base de Conhecimento de Gestão Comercial de Saneamento**

Permanent link:

<https://www.gsan.com.br/doku.php?id=postgres:boto-nlp:parcelamento:entrada&rev=1605901781>

Last update: **20/11/2020 19:49**

